

PASSO A PASSO DA CONSTRUÇÃO DO SEU PRODUTO:

★ QUAL PROBLEMA SEU PRODUTO RESOLVE? QUE TRANSFORMAÇÃO GERA NAS PESSOAS?

★ IDENTIFICAR AS HABILIDADES E CAPACIDADES QUE VOCÊ TEM!

★ IDENTIFICAR O QUE AINDA NÃO EXISTE E ENCAIXAR SEU PRODUTO AÍ! QUAIS BONS CONTEÚDOS, MÉTODOS, DIDÁTICAS VOCÊ PODE MELHORAR E CRIAR PARA O SEU PRÓPRIO CONTEÚDO?

★ O QUE É MELHOR PARA VOCÊ? QUAL FORMATO DE ENTREGA CABE DENTRO DA SUA REALIDADE E VOCÊ DÁ CONTA (AO VIVO, GRAVADO, GRUPO NO WHATS)? O QUE PODE TRAZER MAIS LUCRO PARA O SEU NEGÓCIO?

★ COMECE ESCOLHENDO O PRODUTO MAIS CARO QUE VOCÊ TENHA A CAPACIDADE DE ENTREGAR. NO INÍCIO AS VENDAS ACONTECEM EM NÚMERO MENOR!

Para trazer autenticidade ao seu produto, utilize sua bagagem de conhecimento, experiências e histórias!

Encontrando o melhor infoproduto para você!

QUAL EXPERIÊNCIA VOCÊ QUER PROPORCIONAR PARA OS SEUS ALUNOS?

MENTORIA X CURSO

CURSO: O PROFESSOR ENSINA O QUE ELE SABE

MENTORIA: O MENTOR CONSTRÓI UM MÉTODO EM CIMA DA SUA JORNADA E DOS RESULTADOS QUE ENTREGOU PARA SEUS MENTORADOS

NA HORA DE PRECIFICAR, SE NIVEL **SEMPRE** POR CIMA!

NÃO COMECE SE DESVALORIZANDO PARA O MERCADO NÃO TE DESVALORIZAR!

NÃO É SOBRE PRODUTO, É SOBRE TRANSFORMAÇÃO! NÃO ESCOLHA PRODUTO, ESCOLHA ENTREGA!

Aula 4

MARKETING DIGITAL humanizado

O QUE LANÇAR?

MERCADO: o que já existe?

- ★ O que está dando certo?
- ★ O que você pode aprender com essas pessoas?
- ★ O que ainda não existe?
- ★ O que você sente falta?
- ★ O que posso fazer diferente?

JORNADA: o que você já aprendeu?

- ★ Quais livros leu ou está lendo?
- ★ O que está estudando?
- ★ Quais trabalhos já teve?
- ★ Quais suas áreas de interesse?
- ★ Quais seus hobbies?
- ★ Quais lugares já viajou?

HISTÓRIA: olhe para a sua história com coragem e amorosidade!

- ★ Não se prenda a sua formação profissional.
- ★ Foque na capacidade de gerar resultado e transformação na vida das pessoas.
- ★ Quais obstáculos você conseguiu superar?
- ★ O que você fez para superá-los?
- ★ Quais experiências de vida você já teve que te trouxeram um grande poder?
- ★ O que você sabe fazer muito bem e as pessoas pedem ajuda?